

がんばれ

「がんばれ」は、自ら市場をつくる経営者のシンボルです。

かけがえのない会社を潰してはならない。
守って守って守り抜く。

「守成クラブ」は、中小企業経営者によって
構成する会員制クラブです。

「守成クラブ」は、会員の経営者のみが集まり、商談を
するために集まる会。ビジネスをするために集まる会
です。仕事の話、商談をするためのみに集まる会です。
(勉強のための講演会を開催したり、飲食のための
交流を目的にした会ではありません)

守成クラブは正会員のための会です。

創業は易し
守成なり難し

守成クラブ

守成クラブ北九州

守成クラブ 入会のご案内



Facebook



Instagram



AIくん

ご入会のお申し込み・お問い合わせは



守成クラブ北九州 事務局

shusei-kitakyu.com



マーケットを
拡大
したい！

見込み
客
を増やしたい！

人脈
を拡げたい！

売上
を伸ばしたい！

One for all, all for one

一人はみんなのために、みんなは一人のために。

守成 クラブとは



守成クラブとは、『創業は易し、守成なり難し』を銘として、日本商工振興会が主宰する、中小弱企業経営者によって構成される会員制のクラブです。売上不振・業績不振等の経済環境を自らが打破すべく、**商談交流の場として当会員同士の売買を『スピード、安心、夢』をもって活動すること**を目的にしています。

また、**月一回開催される「仕事バンバンプラザ(例会)」**では、自社宣伝広告を始めとする、売上アップ直結となる実利に徹した経営活動の市場を提供し、自らが守成(『創業は易し、守成なり難し』)に徹して、売上向上や人脈の拡大を図ります。

「守成クラブ」の命名の由来

創業は易く、守成は難し「貞観政要」という中国の書物から引用した「創業守成」(守成は創業より難し)、同時に「先祖の完成した事業を継いで守っていく」とする守成(史記)の言の2つを基に、伊藤小一創設者が命名しました。

※ビジネス誌「商工につぼん」を発行する株式会社日本商工振興会が、一事業として「守成クラブ」を創設・運営しています。



WEBサイトはこちら

全国約290会場以上、全国会員数約33,000社以上!

毎月1回の例会を通じて、ビジネスチャンスの拡大を図ります。

守成クラブ 6つのお約束

- 1 「守成クラブ」への入会は、**会員の推薦(紹介)**が必要です。
- 2 健全なる会運営のために、政治的、宗教的かつ非社会的な活動を目的として入会することはできません。
- 3 仕事バンバンプラザは、中小企業の経営者およびそれに準ずる方で運営されております。
- 4 仕事バンバンプラザへのゲスト参加は大いに歓迎されますが、同一人物によるゲスト参加は**一回のみ**となります。
- 5 仕事バンバンプラザのよいところは、**正会員になってどんどんビジネスチャンスを広める**ことにつきます。一日も早く、準会員から正会員になりましょう。
- 6 一人はみんなのために、みんなは一人のために

会員区分

ご紹介により会員の種類が変わります。



「準会員」(緑バッジ)から、「正会員」(赤バッジ)へ 正会員になるとビジネスチャンスが大きく広がります。 一日も早く正会員になりましょう!

守成クラブへの入会は、**会員の紹介**が必要です。
まずは、**ゲスト**として体験参加から始まります!



入会資格

- **原則として**法人企業経営者もしくは決済権者（受発注決済一任者を含む）ですが、**個人事業主の代表**も入会できます。（決済のスピード性を重要視しています）
- 政治的・宗教的・非社会的な活動、または、公序良俗に反する商売（ネットワークビジネス等）を目的としての入会はお断りしております。
- ゲスト様(同一人物)の参加は一回限りとなります。
- 必ず会員の紹介が必要となります。
- 「ゲスト説明」に参加していただけます。

入会基準 及び 正会員資格取得基準

◎入会後の会員資格は、1年間です。

会員は、期限までに年会費を本部に納入していただくことで、次年度の会員資格の更新ができます。

- 1) 守成クラブの理念を理解し、市場拡大に尽力する意思のある方
- 2) 入会後は、準会員(緑バッジ)資格からスタートします。
- 3) 準会員は、**入会者(1名)をご紹介**することで、正会員となります。

| 入会・ゲスト参加資格 | 会費 |
|-------------------|-----------------------------|
| ① 法人の代表・決済権のある取締役 | 入会金 11,000円(入会時のみ) |
| ② 受発注決済一任者 | 本部年会費 28,600円(1年毎更新) |
| ③ 個人事業主の代表者 | |

※2年目以降は本部年会費のみとなります。 [2025年6月現在]

紹介者責任 守成クラブでは、紹介者責任を大切にしています。

ゲストとして参加した方が入会され、準会員(緑バッジ)となると、ご紹介者は正会員となり、商売繁盛のための本格的な活動をスタートすることができます。正会員は当会場にとどまらず、全国の他会場の例会に参加可能となるため、さらにビジネスを展開させる事が可能です。

※ご紹介者が一人もいなくなった場合は「紫バッジ」となり、全国の会場においても活動を制限されてしまいます。



仲間の繁栄を願う事 ご紹介者に感謝して、おかげさまの心でフォローして下さい。

- ご紹介者の入会后、3カ月くらいは、例会時に一人ぼっちにならないようにサポート
- ご紹介者が準会員から正会員になれるようにサポート
- あなたのご紹介者が正会員になった際は、そのご紹介者が、さらに活躍できるようにサポート
- ご紹介者を必要としている仲間に紹介するサポート
- その他、守成クラブの活動で不明な点があればサポート

「安心を売る」「夢を売る」「スピードを売る」! 一枚の名刺から、あなたの経営が変わります。



仕事バンバンプラザ(各月の例会)

中小企業経営者が自ら運営する例会「仕事バンバンプラザ」は、ビジネスチャンスを自ら求める積極的な経営を基本とする、経営者に準ずるトップが集う商談交流会です。例会は、全国の主要都市で毎月1回開催されています。

- 名刺交換会** 参加者全員と名刺交換を行います。
- 車座商談会** テーブルにて数人のグループで、自己PRと商品紹介等を行います。
- 商談懇親会** 飲食を共にしながらコミュニケーションを図ります。懇親の場で人脈を広げ、即座に商談を行えます。
- 商談スピーチ** 正会員は例会時にステージにて「5分間PR」を行えます。
- ブース出展** 例会時に、販売や企画のPRとしてブース出展(テーブル1台)が可能です。(ブース出展料1,000円が必要となります)

さらに**正会員は、全国各地の他会場に参加できます。**
(他会場に参加する場合は、必ず事務局にお申込み下さい)

仕事バンバンプラザ(例会)時での注意事項

- 商談(商売)は、会員に限らせて頂きます。
- 例会参加時は、必ずバッジ着用をお願いします。
(バッジのない会員は受付にて購入してください。(バッジ返還にて1,000円返却))
- 正会員のみ** 例会前に会員へのパンフレット等の事前配布が可能です。
- 正会員のみ** 「5分間商談スピーチ」と「ブース出展」が可能です。
- 準会員の方は、会員同士の交流を図るためにも、**例会に必ず参加しましょう。**
- ビジネスマナーは、しっかりと守りましょう。
- 商談にふさわしい服装でご参加ください。

1. 会員資格

| 資格 | 説明 | バッジの色 |
|-----|----------------------------|-------|
| 正会員 | 市場拡大に貢献し、紹介会員が現存する会員 | 赤 |
| 正会員 | 市場拡大に貢献したが、紹介会員が一人も現存しない会員 | 紫 |
| 準会員 | 紹介会員がいない会員 | 緑 |

2. 活動基準表

| 営業活動及び会員資格 | | ゲスト | 準会員(緑) | 正会員(赤・紫) | |
|-------------|----|-----|--------|----------|---|
| 名刺交換 | | ● | ● | ● | ● |
| 車座商談会 | | ● | ● | ● | ● |
| 商談懇親会 | | ● | ● | ● | ● |
| 商談スピーチ | | × | × | ● | ● |
| ブース出展 | | × | × | ● | ● |
| 資料配布 | 全卓 | × | × | ● | ● |
| | 車座 | × | ● | ● | ● |
| 他会場参加 | | × | × | ● | × |
| 電話・FAXによる営業 | | × | × | ● | ● |
| DM・カタログ発送 | | × | × | ● | ● |

※ 準会員の方の行事への参加は、行事の内容により制限される場合があります。
※ 他会場へ参加する場合は、必ず事務局にお申込み下さい。

禁止事項

※ 正会員・準会員からのゲストへの営業行為は例会時・後日のいずれも禁止といたします。
※ ゲストは、例会当日及び後日も、会員企業への営業行為は原則として禁止となっております。
※ 他の異業種交流会・団体の宣伝やPR、またそれに準ずる活動は一切禁止しております。